

Документы Федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования
Информация о владельце: "Самарский государственный экономический университет"
ФИО: Кандрашина Елена Александровна
Должность: И.о. ректора ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Дата подписания: 20.07.2026 09:18:17
Уникальный программный ключ:
2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0674ddd2

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)
«ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО СТАТУСА СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»**

Уровень высшего образования: магистратура

Направление подготовки: 40.04.01 Юриспруденция

Направленность (профиль) подготовки: Предпринимательское право, коммерческое право

Квалификация (степень) выпускника: магистр

Форма обучения: очная

Год набора (приема на обучение): 2026

Срок получения образования: 2 года

Объем:
в зачетных единицах: 6 з.е.
в академических часах: 216 ак.ч.

г. Самара, 2026

Разработчики:

Кандидат юридических наук Мединцева Е. В.

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, утвержденного приказом Минобрнауки от 25.11.2020 № 1451

Согласование и утверждение

№	Подразделение или коллегиальный орган	Ответственное лицо	ФИО	Виза	Дата, протокол (при наличии)
1	Кафедра правового обеспечения экономической деятельности	Заведующий кафедрой, руководитель подразделения, реализующего ОП	Мединцева Е. В.	Рассмотрено	23.04.2026, № 8

1. Цель и задачи освоения дисциплины (модуля)

Цель освоения дисциплины - формирование результатов обучения, обеспечивающих достижение планируемых результатов освоения образовательной программы.

Задачи изучения дисциплины:

- Сформировать системное понимание правового статуса субъектов предпринимательской деятельности ;
- Выявить и проанализировать актуальные правовые проблемы субъектов предпринимательской деятельности ;
- Сформировать практические умения квалификации правоотношений с участием субъектов предпринимательской деятельности .

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции, индикаторы и результаты обучения

УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий

УК-1.1 Анализирует проблемные ситуации, используя системный подход

Знать:

УК-1.1/Зн1 Основные принципы системного подхода и методы системного анализа.

Уметь:

УК-1.1/Ум1 Осуществлять систематизацию информации, проводить ее критический анализ

Владеть:

УК-1.1/Нв1 Навыками научного поиска, сбора и обработки, критического анализа и синтеза информации по проблемной ситуации

УК-6 Способен определять и реализовывать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки

УК-6.1 Оценивает свои личностные, ситуативные, временные ресурсы, оптимально их использует для успешного выполнения профессиональных задач

Знать:

УК-6.1/Зн1 Приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки

Уметь:

УК-6.1/Ум1 Определять приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки

Владеть:

УК-6.1/Нв1 Навыками выстраивания гибкой профессиональной траектории.

УК-6.2 Определяет способы совершенствования собственной деятельности и ее приоритеты на основе самооценки

Знать:

УК-6.2/Зн1 Приоритеты собственной деятельности, свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные)

Уметь:

УК-6.2/Ум1 Реализует приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности

Владеть:

УК-6.2/Нв1 Навыками реализации приоритетов собственной деятельности и коррекции их в целях совершенствования.

ПК-4 Способен квалифицированно проводить научные исследования в области права

ПК-4.2 Разрабатывает рекомендации по совершенствованию правового регулирования и правоприменения

Знать:

ПК-4.2/Зн1 Методологию научного исследования и современные ориентиры в научно-исследовательской деятельности в области права;

Уметь:

ПК-4.2/Ум1 Анализировать нормы действующего законодательства и использовать судебную практику;

Владеть:

ПК-4.2/Нв1 Навыками анализа правовых актов и подготовки рекомендаций по совершенствованию правового регулирования и правоприменения

3. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина (модуль) «Проблемы правового статуса субъектов предпринимательской деятельности» относится к формируемой участниками образовательных отношений части образовательной программы и изучается в семестре(ах): 2.

В процессе изучения дисциплины студент готовится к решению типов задач профессиональной деятельности, предусмотренных ФГОС ВО и образовательной программой.

Компетенция	Предшествующие дисциплины	Последующие дисциплины
ПК-4 - Способен квалифицированно проводить научные исследования в области права		
ПК-4.2 Разрабатывает рекомендации по совершенствованию правового регулирования и правоприменения	Проблемы правового регулирования конкуренции, Производственная практика: научно-исследовательская работа	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Правовое регулирование расчетных отношений, Проблемы банковского права, Проблемы правового регулирования конкуренции, Производственная практика: научно-исследовательская работа, Производственная практика: преддипломная
УК-1 - Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий		
УК-1.1 Анализирует проблемные ситуации, используя системный подход	Проблемы защиты прав субъектов предпринимательской деятельности, Учебная практика: ознакомительная практика	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Проблемы защиты прав субъектов предпринимательской деятельности
УК-6 - Способен определять и реализовывать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки		

УК-6.1 Оценивает свои личностные, ситуативные, временные ресурсы, оптимально их использует для успешного выполнения профессиональных задач	Учебная практика: ознакомительная практика	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Правовые проблемы банкротства
УК-6.2 Определяет способы совершенствования собственной деятельности и ее приоритеты на основе самооценки		Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Правовые проблемы банкротства

4. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Период обучения	Общая трудоемкость (часы)	Общая трудоемкость (ЗЕТ)	Контактная работа (часы, всего)	Практические занятия (часы)	Групповая контактная работа (часы)	Индивидуальная контактная работа (часы)	Самостоятельная работа (часы)	Промежуточная аттестация
Второй семестр	216	6	12	12	2	0,3	167,7	Экзамен
Всего	216	6	12	12	2	0,3	167,7	34

5. Содержание дисциплины (модуля)

5.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий

(часы промежуточной аттестации не указываются)

Наименование раздела, темы	Всего	Практические занятия	Самостоятельная работа
Раздел 1. Общая часть	96	6	90
Тема 1.1. Общие положения о субъектах предпринимательской деятельности	32	2	30
Тема 1.2. Правовое регулирование создания, реорганизации и ликвидации субъекта предпринимательской деятельности	32	2	30
Тема 1.3. Порядок государственной регистрации субъектов предпринимательской деятельности	32	2	30
Раздел 2. Особенная часть	83,7	6	77,7

Тема 2.1. Правовое положение субъектов предпринимательской деятельности отдельных видов	32	2	30
Тема 2.2. Правовой статус хозяйственных обществ	32	2	30
Тема 2.3. Правовой статус индивидуального предпринимателя	19,7	2	17,7

5.2. Контрольные мероприятия по дисциплине

Вид контроля	Форма контроля/Оценочное средство
Текущий контроль	Тестирование
Промежуточная аттестация	Экзамен

№ п/п	Наименование раздела	Вид контроля/ используемые оценочные материалы	
		Текущий	Промежут. аттестация
1	Общая часть	Тестирование	Экзамен
2	Особенная часть	тестирование	Экзамен

6. Оценочные материалы текущего контроля

1. Общая часть Тестирование

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Выберите один правильный ответ 1. Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. Гражданин осуществляет деятельность, направленную на систематическое получение прибыли, но не зарегистрирован как ИП. Какой правовой вывод следует сделать? а) Деятельность законна, если доход невелик. б) Такая деятельность квалифицируется как незаконное предпринимательство. в) Достаточно уведомить налоговую о начале деятельности. г) Это допустимо в рамках самозанятости без ограничений.	Ответ: б	ПК-4, УК-1, УК-6
2	Выберите один правильный ответ Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. Какой из перечисленных факторов чаще всего становится причиной правовых коллизий при определении правового статуса субъекта? а) Наличие у субъекта нескольких гражданств. б) Нечёткость критериев разграничения предпринимательской и иной деятельности. в) Использование субъектом фирменного наименования. г) Смена места жительства предпринимателя.	Ответ: б	ПК-4, УК-1, УК-6
3	Выберите один правильный ответ Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. Какая проблема характерна для правового статуса субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП)? а) Отсутствие необходимости подтверждать статус для получения поддержки. б) Сложности с оперативным внесением изменений в Единый реестр субъектов МСП. в) Неограниченный доступ ко всем видам государственной поддержки. г) Отсутствие административной нагрузки при отчётности.		ПК-4, УК-1, УК-6

	Ответ: б	
4	Установите соответствие Соотнесите проблемную ситуацию и правовой пробел/противоречие, которое в ней проявляется. Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. Ситуации: ● А) Гражданин ведёт деятельность, направленную на систематическое получение прибыли, но не зарегистрирован как ИП. Контрагент требует признать сделку недействительной, ссылаясь на отсутствие статуса. cyberleninka.ru +1 ● Б) Индивидуальный предприниматель берёт кредит на развитие бизнеса, но тратит деньги на личные нужды. Банк требует досрочного погашения, ссылаясь на нарушение целевого характера займа. ● В) В законе нет чёткого критерия, как разграничить, когда действие гражданина — это личная сделка, а когда — предпринимательская деятельность. ● Г) Лицо с ограниченной дееспособностью хочет зарегистрироваться в качестве ИП. Закон прямо не регулирует этот вопрос. Правовые пробелы/противоречия: 1. Неопределённость критериев квалификации деятельности как предпринимательской. 2. Отсутствие нормативного регулирования статуса ограниченно дееспособных лиц в предпринимательском праве. 3. Конфликт между частным интересом (использование средств по своему усмотрению) и публичным (целевое использование заёмных средств). 4. Правовая неопределённость последствий осуществления деятельности без регистрации. Что анализировать в исследовании: какие нормы можно предложить для устранения пробела (например, закрепить в ГК РФ критерии квалификации деятельности), как это повлияет на баланс интересов сторон. Ответ: А — 4, Б — 3, В — 1, Г — 2.	ПК-4, УК-1, УК-6
5	Установите соответствие Соотнесите правовую норму и проблемную ситуацию, для которой она релевантна. Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. Нормы: ● А) Ст. 23 ГК РФ (правила для ИП приравниваются к правилам для коммерческих организаций, если иное не вытекает из закона или существа отношения). ● Б) Ст. 50 ГК РФ (определение коммерческих и некоммерческих организаций). ● В) ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей». ● Г) ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности». Ситуации: 1. Спор о том, какие правила применять к сделке ИП: общие для физлиц или специальные для юрлиц. 2. Определение, может ли НКО иметь статус субъекта предпринимательской деятельности. 3. Отказ в регистрации из-за несоответствия представленных документов требованиям закона. 4. Необходимость получения разрешения для осуществления конкретного вида бизнеса. Что анализировать в исследовании: как применение той или иной нормы на практике порождает споры, есть ли противоречия между разными актами, какие предложения выдвигают учёные для унификации правил. Ответ: А — 1, Б — 2, В — 3, Г — 4.	ПК-4, УК-1, УК-6
6	Установите правильную последовательность Установите правильную последовательность Установите правильную последовательность этапов, которые привели к возникновению правового конфликта в сфере предпринимательской деятельности (от первого спорного действия до обострения спора). Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. Варианты элементов (в случайном порядке): ● А. Обращение предпринимателя в контролирующий орган с жалобой. ● Б. Предприятие не получило лицензию, хотя планировало деятельность. ● В. Исполнительный орган принял решение о приостановке деятельности. ● Г. Предприниматель подал иск в суд о признании решения незаконным. ● Д. Руководитель предприятия счёл действия чиновника незаконными. Ответ: Б → Д → В → А → Г.	ПК-4, УК-1, УК-6
7	Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание или предложение Гражданин систематически продаёт излишки урожая с личного подсобного хозяйства на рынке. Нужно ли ему регистрироваться в качестве ИП? Назовите ключевой признак, позволяющий отличить предпринимательскую деятельность от реализации продукции личного хозяйства. Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. Ответ: систематичность получения прибыли	ПК-4, УК-1, УК-6

8	Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание		ПК-4, УК-1, УК-6
	Гражданин Н. ведёт деятельность по ремонту обуви без регистрации в качестве ИП и без уплаты налогов. Какой вид ответственности может наступить для гражданина Н.? Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков.		
	Ответ:	административная и/или уголовная ответственность	

2. Особенная часть Тестирование

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Выберите один правильный ответ Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. В чём ключевая правовая проблема дуалистического статуса индивидуального предпринимателя? а) ИП одновременно является физическим лицом и обладает правоспособностью юридического лица. б) ИП не несёт имущественной ответственности по обязательствам. в) Для ИП не требуется государственная регистрация. г) Деятельность ИП полностью регулируется трудовым правом.		ПК-4, УК-1, УК-6
	Ответ:	а	
2	Выберите один правильный ответ Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. В чём заключается проблема при определении границ имущественной ответственности индивидуального предпринимателя? а) В отсутствии норм об ответственности. б) В сложности разграничения личных и предпринимательских обязательств. в) В полной неприкосновенности личного имущества. г) В автоматическом списании долгов без суда.		ПК-4, УК-1, УК-6
	Ответ:	б	
3	Установите соответствие Соотнесите субъект предпринимательской деятельности и специфическую проблему его правового статуса. Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. Субъекты: • А) Индивидуальный предприниматель. • Б) Некоммерческая организация, осуществляющая приносящую доход деятельность. • В) Крестьянское (фермерское) хозяйство. • Г) Публично-правовая компания. Проблемы: 1. Сложность разграничения личного и коммерческого имущества, что порождает риски для кредиторов. 2. Необходимость соблюдения уставных целей при ведении бизнеса, что ограничивает гибкость. 3. Неоднозначность правового режима: является ли такое хозяйство юридическим лицом или это особая форма деятельности физических лиц? 4. Противоречие между публичной функцией (выполнение государственных задач) и предпринимательской активностью. Что анализировать в исследовании: как существующие нормы учитывают специфику каждого субъекта, какие есть предложения по совершенствованию регулирования (например, уточнение статуса КФХ).		ПК-4, УК-1, УК-6
	Ответ:	А — 1, Б — 2, В — 3, Г — 4.	
4	Установите правильную последовательность Индивидуальный предприниматель прекратил деятельность, но у него остались непогашенные долги перед кредиторами. Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков. Расположите этапы процедуры: 1. Подача заявления о банкротстве (самим ИП, кредитором или уполномоченным органом). 2. Формирование конкурсной массы. 3. Удовлетворение требований кредиторов в порядке очередности. 4. Возможность списания оставшихся долгов (с оговорками по закону). Нюанс: Разберитесь, какие обязательства не подлежат списанию даже при банкротстве ИП, и почему это создаёт риск для предпринимателя.		ПК-4, УК-1, УК-6
	Ответ:	1, 2, 3, 4	

5	Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание или предложение Два гражданина создали товарищество на вере (командитное товарищество), но не зарегистрировали его в ЕГРЮЛ. Могут ли они законно вести предпринимательскую деятельность в таком формате? Обоснуйте ответ. Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков.		ПК-4, УК-1, УК-6
	Ответ:	нет, не могут — отсутствие государственной регистрации делает деятельность незаконной	
6	Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание или предложение ИП Петров заключил договор аренды помещения для ведения торговой деятельности. Арендодатель требует предоставить свидетельство о регистрации ИП. Обязано ли ИП предоставлять такой документ? Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков.		ПК-4, УК-1, УК-6
	Ответ:	да, по требованию контрагента.	
7	Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание или предложение ООО «Строй-Сервис» заключило договор подряда с физическим лицом, не являющимся ИП. Работы выполняются регулярно, оплата производится ежемесячно. Какие риски возникают у ООО в такой ситуации с точки зрения трудового и налогового законодательства? Проведите критический анализ проблемной ситуации, необходимой для проведения научных исследований в области права в целях совершенствования собственных профессиональных навыков.		ПК-4, УК-1, УК-6
	Ответ:	риск переквалификации гражданско-правового договора в трудовой договор	

7. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Экзамен второй семестр

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Дайте развернутый ответ на вопрос Понятие и признаки субъектов предпринимательского права. Классификация субъектов предпринимательской деятельности, их организационно-правовые формы. и признаки субъектов предпринимательского права. Классификация субъектов предпринимательской деятельности, их организационно-правовые формы.		ПК-4, УК-1, УК-6

	Ответ: Понятие и признаки субъектов предпринимательского права Субъект предпринимательского права — это лицо, которое в силу присущих ему признаков может быть участником предпринимательских (хозяйственных) правоотношений. То есть это не только те, кто прямо ведёт бизнес, но и те, кто его регулирует (например, государственные органы, саморегулируемые организации). К ключевым признакам относят: Легитимация (признание). Большинство субъектов (индивидуальные предприниматели, организации) приобретают статус в установленном законом порядке — через государственную регистрацию. Исключение — Российская Федерация, субъекты РФ и муниципальные образования: они не нуждаются в регистрации, так как обладают соответствующей компетенцией по Конституции. Наличие хозяйственной компетенции. Это совокупность прав и обязанностей, которыми субъект наделён законом, учредительными документами, а в отдельных случаях — лицензией. Компетенция бывает общей (возможность заниматься любыми не запрещёнными видами деятельности), ограниченной, специальной или исключительной. Наличие обособленного имущества (имущественная самостоятельность). Это база для самостоятельной имущественной ответственности. Самостоятельная имущественная ответственность. Субъект отвечает по своим обязательствам этим имуществом. Комплексная правосубъектность. Она объединяет правоспособность (способность иметь права) и дееспособность (способность своими действиями реализовывать права и обязанности). Классификация субъектов предпринимательской деятельности Классифицировать их можно по разным основаниям: По наличию или отсутствию статуса юридического лица: индивидуальные предприниматели (без образования юрлица) и организации (юридические лица). Среди организаций выделяют коммерческие (главная цель — прибыль) и некоммерческие (прибыль не является основной целью, но они вправе заниматься предпринимательством для достижения своих целей). По форме собственности: частные, государственные, муниципальные. По характеру выполняемых функций: те, кто непосредственно ведёт предпринимательскую деятельность (индивидуальные предприниматели, коммерческие организации); те, кто регулирует и контролирует предпринимательскую деятельность (государство, муниципальные образования в лице органов власти, саморегулируемые организации). По количеству участников и принципу присвоения прибыли: отдельные субъекты (ИП, организации) и коллективные (договорные объединения, не являющиеся юрлицами — простое товарищество, крестьянское (фермерское) хозяйство). По экономическим показателям (для целей поддержки): малые, средние, крупные предприятия. По организационно-правовой форме (этот критерий мы разберём ниже). Организационно-правовые формы Организационно-правовая форма (ОПФ) — это установленная законом структура, которая определяет способ закрепления и использования имущества, правовое положение субъекта, цели его деятельности, а также влияет на структуру управления, объём ответственности, систему налогообложения и механизмы государственного контроля. В российском праве перечень ОПФ закреплён законодательно (в Гражданском кодексе РФ, а также в Общероссийском классификаторе организационно-правовых форм — ОКОПФ).	
2	Дайте развернутый ответ на вопрос Особенности правового положения коммерческих организаций различных видов.	ПК-4, УК-1, УК-6

Ответ:	Правовое положение коммерческих организаций действительно сильно зависит от их организационно-правовой формы. Я подобрала ключевые особенности самых распространённых видов — так будет проще сориентироваться и выбрать подходящую под ваши задачи. 1. Хозяйственные товарищества Полное товарищество. Участники (полные товарищи) занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут солидарную субсидиарную ответственность по его обязательствам всем своим личным имуществом. Управление осуществляется по общему согласию всех участников. Товарищество на вере (коммандитное). Здесь две категории участников: полные товарищи (несут полную ответственность) и вкладчики (коммандитисты). Последние отвечают только в пределах внесённого вклада и не участвуют в управлении делами товарищества. 2. Общества с ограниченной ответственностью (ООО) Уставный капитал разделён на доли участников. По общему правилу участники не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков лишь в пределах стоимости своих долей. Однако в определённых ситуациях (например, при банкротстве по вине участников) возможна субсидиарная ответственность. Есть ограничение по числу участников — не более 50. При выходе участника ему выплачивается действительная стоимость его доли. В уставе можно предусмотреть преимущественное право других участников на покупку доли. 3. Акционерные общества (АО) Уставный капитал разделён на акции. Акционеры несут риск убытков в пределах стоимости принадлежащих им акций. АО делятся на публичные (ПАО) и непубличные (НАО). Ключевое отличие: ПАО обязано публично раскрывать информацию (годовой отчёт, финансовую отчётность), а для НАО такие требования мягче (публичность нужна только при числе акционеров более 50). В ПАО акции свободно обращаются на рынке, в НАО круг акционеров ограничен. Для АО характерна более сложная структура управления (общее собрание акционеров, совет директоров, исполнительный орган). При создании нужно зарегистрировать выпуск акций и заключить договор с лицензированным регистратором для ведения реестра. 4. Производственный кооператив Это добровольное объединение граждан на основе членства для совместной деятельности. Ключевая особенность — обязательное личное трудовое участие членов в деятельности кооператива. При этом закон допускает привлечение наёмных работников, но их число не должно превышать 30% от числа членов-участников. Имущество формируется за счёт паевых взносов членов. Прибыль распределяется с учётом как трудового участия, так и размера пая. Члены кооператива несут субсидиарную ответственность по его обязательствам в порядке и размерах, установленных уставом. Каждый член имеет один голос на общем собрании независимо от размера пая. 5. Государственные и муниципальные унитарные предприятия (ГУП, МУП) Здесь принципиально иная природа имущества: оно не делится на доли, паи или акции. Имущество принадлежит учредителю (государству или муниципалитету) и закрепляется за предприятием на праве хозяйственного ведения или оперативного управления. Унитарное предприятие не имеет права собственности на закреплённое за ним имущество. Собственник определяет предмет и цели деятельности, назначает руководителя. Такие предприятия обычно создаются для решения государственных или муниципальных задач. 6. Хозяйственное партнёрство Создаётся двумя или более лицами. Основа деятельности — соглашение об управлении партнёрством, которое может детально регулировать права и обязанности участников, порядок входа/выхода, ограничения. Участники не отвечают по обязательствам партнёрства, рискуя только внесёнными вкладами. Есть ограничения: партнёрство не может размещать рекламу своей деятельности, быть учредителем других юридических лиц (кроме союзов и ассоциаций), а также осуществлять эмиссию облигаций. Число участников не должно превышать 50. Несколько общих моментов Почти все коммерческие организации по умолчанию обладают общей (универсальной) правоспособностью — могут заниматься любой не запрещённой законом деятельностью. Но участники вправе добровольно ограничить её в уставе (сделать специальной). Для отдельных видов деятельности требуется получение лицензии. При выборе формы важно учитывать не только правовые нюансы, но и практические аспекты: масштаб бизнеса, число участников, планы по привлечению инвестиций, уровень риска, который готовы взять на себя учредители.
---------------	--

3	Дайте развернутый ответ на вопрос Правовое положение предпринимателей (коммерсантов) в зарубежном коммерческом праве и международном коммерческом праве. Ответ: Здесь многое зависит от того, как в конкретной стране устроено частное право. Легальное определение. Во многих странах (особенно в романо-германской правовой семье — Франция, Германия, Испания) в законах прямо закрепляют, кого считать коммерсантом. Например: по Германскому торговому уложению (ГТУ) коммерсантом признаётся тот, кто занимается торговым промыслом (Handelsgewerbe) из перечня кодекса, либо тот, кого внесли в торговый реестр. По Французскому торговому кодексу (ФТК) статус тоже связан с торговым характером сделок и их профессиональным, постоянным характером. В странах общего права (США, Англия) формально-юридического понятия «коммерсант» часто нет — вместо этого действуют специальные правила для сделок, совершаемых с особым «коммерческим» опытом. Критерии признания. Обычно смотрят на характер деятельности: она должна быть систематической, направленной на извлечение прибыли и носить профессиональный характер. Правовые последствия. Признание статуса коммерсанта влечёт специальные правила. Например: Сделки, которые заключает такое лицо, презюмируются как торговые и подпадают под специальный режим. На коммерсанта возлагают дополнительные обязанности: регистрация в торговом реестре (чтобы третьи лица могли оценить его правовой статус и имущественное положение), ведение специальных торговых книг (для контроля и в случае споров), публикация информации (например, о прекращении платежей), открытие отдельного банковского счёта, предоставление финансовой отчётности для налогообложения. Ему предоставляют специальные права: выступать под фирменным наименованием (фирмой), защищать свои интересы от недобросовестной конкуренции. Ограничения. Законодательство может устанавливать запреты: например, не могут быть коммерсантами несовершеннолетние, недееспособные, лица, которым запрещено заниматься такой деятельностью по приговору суда, а также некоторые категории профессионалов (адвокаты, нотариусы, госслужащие). В международном коммерческом праве Здесь фокус смещается на трансграничные отношения. Унификация и гармонизация. Поскольку национальные системы различаются, в международном коммерческом праве активно работают инструменты для сближения правил. Это международные договоры (например, Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров), модельные кодексы (Единообразный торговый кодекс США — ЕТК), а также негосударственные акты — Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА. Стороны в международном договоре часто прямо указывают, что их отношения регулируются такими принципами, что повышает правовую определённость. Вопросы статуса. При выходе на международный уровень встаёт вопрос о признании статуса коммерсанта в другой стране. Часто применяется принцип «личного закона» (например, право страны регистрации). Также важно, как государство относится к иностранным коммерсантам: предоставляет ли национальный режим или режим наибольшего благоприятствования. Взаимодействие с национальным правом. Международное право не отменяет национальное, а дополняет его. При коллизии норм возникает вопрос: какое право применить к конкретному отношению с участием иностранного элемента. В целом тенденция такова: с развитием глобализации растёт потребность в общих правилах для международного оборота, но при этом сохраняется и специфика национальных правовых систем.	ПК-4, УК-1, УК-6
4	Дайте развернутый ответ на вопрос Проблемы создания субъекта предпринимательской деятельности. Учредители коммерческой организации. Учредительные документы.	ПК-4, УК-1, УК-6

	Ответ: Создание субъекта предпринимательской деятельности — процесс, который действительно таит немало подводных камней. Я подобрала основные проблемы, с которыми сталкиваются учредители, и разобралась, какую роль в этом процессе играют учредительные документы. Проблемы создания субъекта Неправильный подбор учредителей. Часто компании создают друзья или партнёры, не прописав заранее зоны ответственности. Если у кого-то из участников нет нужных компетенций или возникают разногласия по ключевым вопросам (стратегия, распределение прибыли), это быстро перерастает в серьёзный конфликт. Нечёткое распределение обязанностей. Даже если учредители есть, но в документах не прописано, кто за что отвечает, на практике это ведёт к путанице, дублированию функций или, наоборот, к пробелам в работе. Ограничения по закону. Законодательство устанавливает правила: например, есть лимиты на число участников в ООО, запрет для некоторых категорий лиц (госслужащих) быть учредителями хозяйственных обществ. Также нужно учитывать специальные требования к отдельным видам деятельности (лицензирование). Ошибки в учредительных документах. Это частая «ловушка». Предприниматели иногда берут «из интернета» типовую устав, не адаптируя его под свою специфику. В результате критически важные моменты (порядок выхода участника, компетенция органов управления, правила проведения собраний) просто не прописаны. Недостовверные сведения. На этапе подачи документов на регистрацию есть риск предоставить ложные данные. Это может привести к отказу в регистрации, а в дальнейшем — к проблемам с контрагентами или даже к ликвидации компании через суд. Проблемы с местом нахождения. Иногда учредители указывают в документах фиктивный адрес (например, не имея реального офиса в указанном районе). Это создаёт риски: компания может «потерять» связь, а при проверке возникнут вопросы. Сложности с регистрацией. Сюда относятся технические ошибки: устаревшие бланки заявлений, неверные коды ОКВЭД, ошибки в уплате госпошлины, неполный пакет документов. Корпоративные конфликты уже после создания. Даже после успешной регистрации споры между учредителями (о распределении прибыли, управлении, выходе участника) могут серьёзно осложнить работу. Учредитель — это субъект права, который принял решение о создании организации, участвовал в утверждении устава и (или) подписании учредительного договора. Именно учредители определяют основные параметры будущего бизнеса: выбирают организационно-правовую форму, формируют уставный капитал, распределяют роли. Учредительные документы Это база, на которой строится вся деятельность организации. Состав зависит от организационно-правовой формы: ● Для хозяйственных товариществ учредительный договор — единственный учредительный документ. В нём закрепляют намерение создать юрлицо, порядок совместных действий, условия передачи имущества и участия в деятельности, порядок распределения прибыли и убытков, управления, выхода участников. ● Для обществ с ограниченной (ОДО) или дополнительной ответственностью, производственных кооперативов, АО, унитарных предприятий основным документом выступает устав. В нём прописывают: организационно-правовую форму, наименование, место нахождения, размер уставного капитала, состав и компетенцию органов управления, порядок принятия решений, ответственность участников. Для конкретных форм есть нюансы (размеры долей в ООО, категории акций в АО, условия паевых взносов в кооперативе).	
5	Дайте развернутый ответ на вопрос Проблемы реорганизации и ликвидации субъекта предпринимательской деятельности	ПК-4, УК-1, УК-6

	Ответ: Действительно, и реорганизация, и ликвидация — процедуры непростые, и на практике с ними часто возникают сложности. Я подобрала основные проблемы, с которыми сталкиваются компании, разделив их на две группы для наглядности. Проблемы при реорганизации Размытость границ между формами. В законе не всегда чётко прописано, чем именно одна форма реорганизации (слияние, присоединение, разделение, выделение, преобразование) отличается от других способов изменения правового положения компании. Это порождает споры в правоприменительной практике. Сложности с правопреемством. Ключевая особенность реорганизации — переход прав и обязанностей к другим лицам. На практике возникают трудности с точным определением объёма переходящих активов и обязательств, особенно при сложных комбинациях форм. Недостаточная защита прав кредиторов. Хотя закон (ст. 60 ГК РФ) даёт кредитору право потребовать досрочного исполнения обязательства или возмещения убытков, на деле механизмы защиты не всегда работают эффективно. Встречаются случаи, когда реорганизация проводится с целью уклонения от обязательств, а регистрирующий орган не проводит глубокую проверку представленных документов. Проблемы с информированием. Не всегда в полной мере соблюдаются процедуры уведомления заинтересованных лиц (кредиторов, участников, работников) о начале реорганизации. Противоречия в законодательстве. Часто встречаются расхождения между нормами Гражданского кодекса РФ и, например, Федеральным законом № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей». Риски злоупотреблений. В процессе могут возникать ситуации, когда стороны пытаются несправедливо распределить активы и обязательства, чтобы вывести часть из-под ответственности. Фрагментарность правового регулирования. Нормы о ликвидации разбросаны по разным актам (ГК РФ, закон о банкротстве, специальные законы для отдельных форм), что создаёт риск противоречий и правовой неопределённости. Отсутствие чётких сроков. В законодательстве не закреплены жёсткие временные рамки для отдельных этапов ликвидации (уведомление кредиторов, инвентаризация, расчёты). Это ведёт к затягиванию процедуры, что невыгодно кредиторам (сложности с возвратом долгов) и создаёт возможности для злоупотреблений. Неопределённость круга лиц, имеющих право на оспаривание. Не всегда ясно, кто именно вправе подать иск, чтобы оспорить результаты ликвидации (например, кредиторы, участники, работники). Злоупотребления со стороны ликвидационной комиссии. Встречаются случаи сокрытия имущества, ненадлежащего уведомления кредиторов, введения в заблуждение суда или других участников процесса. Сложности с выявлением правонарушений. В процессе ликвидации иногда совершаются противоправные действия (фиктивное банкротство, уклонение от уплаты налогов), но доказать их бывает непросто. Проблемы на отдельных этапах. Ошибки могут возникать на этапах инвентаризации активов, расчётов с кредиторами, взаимодействия с налоговыми органами.	
6	Дайте развернутый ответ на вопрос Понятие индивидуального предпринимателя. Глава крестьянского (фермерского) хозяйства. Индивидуальный предприниматель как субъект малого предпринимательства	ПК-4, УК-1, УК-6

	Ответ: Понятие индивидуального предпринимателя Согласно статье 23 Гражданского кодекса РФ, индивидуальный предприниматель (ИП) — это гражданин, который зарегистрирован в установленном законом порядке и на свой риск осуществляет предпринимательскую деятельность без образования юридического лица. Проще говоря: человек официально оформил право вести бизнес (продавать товары, оказывать услуги, выполнять работы), получать от этого доход, платить налоги и страховые взносы. Важное уточнение: ИП — это физическое лицо. Он не является юридическим лицом. При этом у него появляются специфические права (заключать договоры, открывать расчётный счёт, нанимать работников) и обязанности (платить налоги, соблюдать трудовое законодательство, правила кассовой дисциплины и т.д.). Ключевая особенность: по обязательствам ИП отвечает всем принадлежащим ему имуществом (за исключением того, на которое по закону нельзя обратить взыскание). В Налоговом кодексе РФ прямо указано: к индивидуальным предпринимателям приравниваются главы крестьянских (фермерских) хозяйств. То есть здесь есть пересечение: не всякий ИП — глава КФХ, но всякий глава КФХ по закону является ИП. Глава крестьянского (фермерского) хозяйства Крестьянское (фермерское) хозяйство (КФХ) — это объединение граждан, связанных родством и (или) свойством, которые совместно ведут сельскохозяйственную деятельность: производят, перерабатывают, хранят, транспортируют и реализуют продукцию, основываясь на личном участии. При этом КФХ может существовать без образования юридического лица. Главой КФХ по взаимному согласию членов признаётся один из них. Если хозяйство создано одним человеком — он и есть глава. Глава действует в интересах хозяйства добросовестно и разумно: без доверенности представляет его интересы, совершает сделки, принимает и увольняет работников. По сделкам, которые глава совершил в интересах КФХ, отвечает само хозяйство своим имуществом. Важный нюанс: закон допускает и вариант, когда КФХ регистрируется как юридическое лицо (на основании статьи 86.1 ГК РФ). В этом случае глава выступает уже как единоличный исполнительный орган юрлица, его полномочия и порядок избрания регулируются уставом. Индивидуальный предприниматель как субъект малого предпринимательства Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» относит индивидуальных предпринимателей к субъектам малого и среднего предпринимательства (МСП). Ключевое условие: сведения об ИП должны быть внесены в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП). Чтобы попасть в этот реестр, ИП должен соответствовать определённым критериям. Основные из них — среднесписочная численность работников и размер дохода. Если у ИП нет наёмных сотрудников, категория (микро-, малое предприятие) определяется только по объёму выручки. При этом всех ИП, применяющих только патентную систему налогообложения, относят к микропредприятиям. Таким образом, ИП как субъект МСП — это распространённая форма для малого бизнеса: она проще в регистрации и отчётности по сравнению с юридическими лицами, при этом даёт возможность пользоваться мерами государственной поддержки (льготы, субсидии и т.п.), если бизнес подпадает под критерии МСП.	
7	Дайте развернутый ответ на вопрос Понятие хозяйственного товарищества. Отличия от других организационно-правовых форм. Виды хозяйственных товариществ. Законодательство о товариществах.	ПК-4, УК-1, УК-6

	Ответ: 1. Понятие хозяйственного товарищества. Согласно ст. 66 ГК РФ, хозяйственные товарищества — это корпоративные коммерческие организации, у которых уставный (в данном случае — складочный) капитал разделён на доли (вклады) учредителей (участников). Имущество, созданное за счёт этих вкладов, а также произведённое и приобретённое в ходе деятельности, принадлежит товариществу на праве собственности. 2. Отличия от других организационно-правовых форм Чаще всего хозяйственные товарищества сравнивают с хозяйственными обществами (ООО, АО). Ключевое различие — в сути объединения: Товарищество — это объединение лиц: участники (полные товарищи) непосредственно ведут предпринимательскую деятельность от имени товарищества и несут субсидиарную (дополнительную) ответственность по его долгам всем своим имуществом. Общество — это объединение капиталов: личное участие учредителей в операционной деятельности не требуется, они лишь вкладывают капитал. Участники общества несут риск убытков лишь в пределах стоимости своих долей (акций), а не отвечают личным имуществом. Есть и другие отличия: Состав участников. В полном товариществе и в качестве полных товарищей в товариществе на вере могут выступать только индивидуальные предприниматели и коммерческие организации. В обществах круг участников шире: это могут быть любые граждане и организации (за исключением тех, кому это прямо запрещено законом). Учредительный документ. Товарищество создаётся на основе учредительного договора (договорного характера отношений), а для общества основным документом выступает устав. Требования к капиталу. Для хозяйственных обществ законом устанавливается минимальный размер уставного капитала, тогда как для товариществ таких жёстких требований нет. 3. Виды хозяйственных товариществ Гражданское законодательство РФ предусматривает две формы: Полное товарищество. Все участники (полные товарищи) в соответствии с договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут солидарную субсидиарную ответственность своим имуществом по его обязательствам. Товарищество на вере (коммандитное товарищество). Помимо полных товарищей, в нём есть вкладчики (коммандитисты). Они несут риск убытков только в пределах суммы внесённого вклада и не участвуют в управлении делами товарищества. 4. Законодательство о товариществах Основу правового регулирования составляет Гражданский кодекс РФ (в частности, ст. 66–68, 82 ГК РФ). В этих нормах закреплены базовые правила: порядок создания, управления, распределения прибыли, ответственность участников, условия реорганизации и ликвидации. При этом в отличие от хозяйственных обществ, для которых приняты профильные законы (ФЗ «Об ООО», ФЗ «Об АО»), для товариществ специальное отраслевое законодательство развито слабее — регулирование в основном точечное, в рамках ГК РФ.	
8	Дайте развернутый ответ на вопрос Понятие общества с ограниченной ответственностью, его правовой статус. Порядок организации и государственной регистрации, учредительные документы общества.	ПК-4, УК-1, УК-6, ПК-4, УК-1

Ответ: ООО — это коммерческая организация, которую создают один или несколько учредителей (физических или юридических лиц) для ведения предпринимательской деятельности. Ключевая особенность, отражённая в названии, — ограниченная ответственность участников: по общему правилу они не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков лишь в пределах стоимости своих долей в уставном капитале. При этом есть нюансы:

Участники, не полностью оплатившие доли, несут солидарную ответственность в пределах неоплаченной части.
В случае банкротства по вине участников или иных лиц, которые могли определять действия общества, на них может быть возложена субсидиарная ответственность при недостаточности имущества компании.
Уставный капитал — это минимальная сумма, гарантирующая интересы кредиторов. По закону его размер не может быть менее 10 000 рублей. Доли определяют объём прав участников.
Правовое положение ООО регулируется Гражданским кодексом РФ (ст. 87–94) и Федеральным законом от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью».

Правовой статус
ООО — это самостоятельное юридическое лицо. У него есть обособленное имущество на самостоятельном балансе. Общество может от своего имени приобретать права и нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.
Общество может заниматься любыми видами деятельности, не запрещёнными законом, если это не противоречит предмету и целям, закреплённым в уставе. Отдельные виды деятельности требуют специального разрешения (лицензии).
Общество создаётся без ограничения срока, если иное не установлено уставом. Оно вправе открывать банковские счета, иметь печать, штампы, бланки, эмблему, товарный знак.

Порядок организации и государственной регистрации
Создание ООО проходит в несколько этапов:
Принятие решения об учреждении. Если учредитель один — оформляется решение. Если несколько — протокол общего собрания. В этих документах фиксируются ключевые решения: об учреждении, фирменное наименование, место нахождения, размер уставного капитала, утверждение устава (или выбор типового), избрание органов управления.
Заключение договора об учреждении (требуется только при нескольких учредителях). В нём прописываются порядок совместной деятельности, размер уставного капитала, номинальная стоимость долей каждого учредителя, порядок и сроки их оплаты. Важно: сам по себе договор об учреждении не является учредительным документом.
Формирование уставного капитала. Его нужно оплатить в течение четырёх месяцев с момента регистрации.

Подготовка документов для регистрации. Потребуется:
заявление по форме Р11001;
устав (или указание на использование типового устава);
решение (протокол) о создании;
квитанция об уплате государственной пошлины (4 000 рублей). Важное исключение: при подаче документов в электронном виде (через ФНС, Госуслуги, нотариуса) госпошлину платить не нужно.

Подача документов в регистрирующий орган (ФНС). Это можно сделать лично в налоговой или МФЦ, электронно (потребуется усиленная квалифицированная электронная подпись), через нотариуса (он сам направит документы в ФНС со своей ЭЦП) или по почте (с нотариальным заверением).

Получение документов о регистрации. Если всё в порядке, налоговая через несколько рабочих дней направит на указанный email лист записи ЕГРЮЛ, выписку из ЕГРН и устав с отметкой (если не использовался типовый устав).

Учредительные документы
С точки зрения закона единственный учредительный документ ООО — это устав. В нём закрепляются ключевые правила работы компании. В уставе обязательно указывают: полное и сокращённое фирменное наименование (на русском языке, допускается русская транскрипция иностранных слов); место нахождения общества; размер уставного капитала; порядок управления (компетенция общего собрания, порядок принятия решений); права и обязанности участников; процедуру перехода долей; другие сведения, которые учредители сочтут важными.

Важное уточнение про типовые уставы. С 2019 года ООО вправе не разрабатывать индивидуальный устав, а использовать утверждённый типовой (утверждён приказом Минэкономразвития России от 01.08.2018 № 411). В этом случае в заявлении на регистрацию достаточно указать номер типового устава — распечатывать и подавать сам устав не нужно. При этом типовый устав можно дополнять отдельными положениями, учитывающими специфику бизнеса.

Что касается других документов, которые часто называют «учредительными» на практике:
решение единственного учредителя или протокол общего собрания (фиксируют волю учредителей);
договор об учреждении (при нескольких учредителях);

приказ о назначении генерального директора;

9	Дайте развернутый ответ на вопрос Понятие и правовое положение АО. Законодательство об АО, порядок его применения в зависимости от сферы функционирования юридического лица. Ответ: Акционерное общество (АО) — это коммерческая организация, уставный капитал которой разделён на определённое число акций. Акции удостоверяют обязательственные права акционеров по отношению к обществу: право на участие в управлении (голосующие акции), на получение дивидендов и на часть имущества при ликвидации. Ключевые черты правового положения: Обособленность имущества. Общество — самостоятельное юридическое лицо. У него есть обособленное имущество на самостоятельном балансе, оно может от своего имени приобретать права, нести обязанности, быть истцом или ответчиком в суде. Ограниченная ответственность акционеров. Акционеры не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков лишь в пределах стоимости принадлежащих им акций. Исключение: акционеры, не полностью оплатившие акции, несут солидарную ответственность в пределах неоплаченной части. Устав. Это основной учредительный документ. В нём закрепляются ключевые моменты: наименование, место нахождения, размер уставного капитала, категории акций, права акционеров, структура и компетенция органов управления, порядок проведения общего собрания и т.д.. Органы управления. Высший орган — общее собрание акционеров. Также могут создаваться совет директоров (наблюдательный совет) и исполнительный орган (генеральный директор или правление). Контроль. За финансово-хозяйственной деятельностью осуществляется ревизионная комиссия либо ревизор. С 2014 года в российском праве упразднены категории «открытое» (ОАО) и «закрытое» (ЗАО) АО. Вместо них введены понятия публичного акционерного общества (ПАО) и непубличного акционерного общества (НАО). Законодательство об АО Базовым актом является Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах». В нём детально урегулированы порядок создания, реорганизации, ликвидации АО, правовое положение общества, права и обязанности акционеров, а также механизмы защиты их интересов. При этом закон действует в системной связи с Гражданским кодексом РФ (в частности, со ст. 96 ГК РФ). Закон применяется постольку, поскольку не противоречит нормам ГК РФ. Порядок применения законодательства в зависимости от сферы функционирования Закон № 208-ФЗ распространяется на все АО, созданные или создаваемые на территории РФ. Однако в ряде сфер отдельные особенности правового регулирования устанавливаются специальными федеральными законами. К таким сферам относятся: Банковская деятельность. Особенности создания и правового положения кредитных организаций в форме АО определяются законами о банках и банковской деятельности. Страховая деятельность. Правовое положение страховых организаций в форме АО регулируется законами о страховании. Инвестиционная деятельность. Для акционерных инвестиционных фондов, управляющих компаний паевых инвестиционных фондов и иных подобных структур действуют специальные законы. Клиринговая деятельность, рынок ценных бумаг. Отдельные правила установлены для клиринговых организаций, профессиональных участников рынка ценных бумаг. Сельское хозяйство. Особенности правового положения АО, созданных на базе реорганизованных колхозов, совхозов и других сельскохозяйственных предприятий, определяются федеральными законами. Приватизация. Особенности правового положения АО, созданных при приватизации государственных и муниципальных предприятий, регулируются правовыми актами о приватизации.	ПК-4, УК-1, УК-6
10	Дайте развернутый ответ на вопрос Понятие и правовое положение хозяйственного партнерства.	ПК-4, УК-1, УК-6

Ответ:	Хозяйственное партнёрство — это действительно специфическая форма, и у неё есть свои особенности. Давайте разберёмся по пунктам: сначала понятие, а затем — правовое положение. Понятие Легальное определение закреплено в пункте 1 статьи 2 Федерального закона от 03.12.2011 № 380-ФЗ «О хозяйственных партнёрствах». Согласно ему, хозяйственное партнёрство — это созданная двумя или более лицами коммерческая организация. Ключевая особенность: в управлении её деятельностью участвуют не только участники, но и иные лица — но только в том объёме и в тех пределах, которые прямо предусмотрены соглашением об управлении партнёрством. Цель введения этой формы в российское право — создать инструмент, удобный для реализации венчурных и инновационных бизнес-проектов: с гибкой договорной моделью управления. Правовое положение Правовое положение хозяйственного партнёрства определяется в том числе Гражданским кодексом РФ, а детальные правила закреплены в законе № 380-ФЗ. Я выделю ключевые моменты. Статус участников. Участники не отвечают по обязательствам самого партнёрства. Они несут риск убытков лишь в пределах сумм своих вкладов в складочный капитал. При этом участниками могут быть и граждане, и юридические лица (за исключением отдельных категорий, прямо указанных в законе). Управление. Помимо участников, в управлении могут участвовать и иные лица (не участники). Порядок их вовлечения, а также дополнительные права и обязанности (в том числе для самих участников) как раз и закрепляются в соглашении об управлении партнёрством. Это соглашение — ключевой документ: в нём можно прописать непропорциональное участие в управлении (включая право вето), особые условия распределения прибыли, порядок выхода из партнёрства, ограничения на конкурирующую деятельность и меры ответственности за нарушения. Важно: такое соглашение и все вносимые в него изменения подлежат обязательному нотариальному удостоверению и хранению у нотариуса по месту нахождения партнёрства. Правоспособность. Партнёрство может заниматься любой деятельностью, не запрещённой законом, при условии, что это не противоречит предмету и целям, которые прямо зафиксированы в уставе и соглашении об управлении. Ограничения. У формы есть ряд запретов: нельзя выпускать облигации и иные эмиссионные ценные бумаги, нельзя размещать рекламу своей деятельности, нельзя быть учредителем (участником) других юридических лиц (кроме союзов и ассоциаций). Также есть лимит по числу участников: не более пятидесяти. Если лимит превышен, партнёрство в течение года должно преобразоваться в акционерное общество; иначе — ликвидация через суд. Создание. Создать партнёрство путём реорганизации уже существующего юридического лица нельзя. Решение об учреждении принимается собранием учредителей, при этом в решении должны быть отражены вопросы заключения соглашения об управлении и избрания органов управления (если они предусмотрены). При учреждении также утверждается аудитор. Ответственность. Партнёрство несёт ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. При этом оно не отвечает по обязательствам своих участников. Есть особенность: если у партнёрства недостаточно имущества для расчётов с кредиторами (в том числе из-за обращения взыскания на исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности), участники вправе исполнить эти обязательства от имени партнёрства. Для этого нужно согласие всех участников, а в случаях, предусмотренных соглашением, — и иных лиц. Участники обязаны письменно уведомить кредитора о таком намерении не позднее чем за три дня до срока исполнения. Реорганизация и ликвидация. Реорганизация возможна только в форме преобразования в акционерное общество. При ликвидации (добровольной или по решению суда) порядок распределения имущества после расчётов с кредиторами также регулируется законом и соглашением. Есть жёсткое правило: если в партнёрстве остаётся единственный участник, он в течение 10 дней обязан либо преобразовать партнёрство, либо принять решение о ликвидации. При пропуске срока — ликвидация через суд. Наименование. Фирменное наименование должно содержать указание на то, что это хозяйственное партнёрство. В целом, эта форма сочетает в себе черты и «объединения лиц» (благодаря гибкой договорной модели), и «объединения капиталов» (возможность выхода участника без ликвидации организации, самостоятельная имущественная ответственность самого юрлица).
---------------	--

7.1. Уровни овладения

Компетенция: УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий.

Индикатор достижения компетенции: УК-1.1 Анализирует проблемные ситуации, используя системный подход.

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Компетенция: УК-6 Способен определять и реализовывать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки.

Индикатор достижения компетенции: УК-6.1 Оценивает свои личностные, ситуативные, временные ресурсы, оптимально их использует для успешного выполнения профессиональных задач.

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Индикатор достижения компетенции: УК-6.2 Определяет способы совершенствования собственной деятельности и ее приоритеты на основе самооценки.

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100

Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Компетенция: ПК-4 Способен квалифицированно проводить научные исследования в области права.

Индикатор достижения компетенции: ПК-4.2 Разрабатывает рекомендации по совершенствованию правового регулирования и правоприменения.

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

8. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

8.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы

Основная литература

1. Предпринимательское право: учебник для вузов / Т. В. Белова, Е. В. Балашов, И. А. Беляева [и др.] - 5-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 423 с - 978-5-534-21311-9. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/583065> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Предпринимательское право: учебник для вузов / А. Я. Курбатов, А. Е. Кирпичев, Н. В. Бузова [и др.] - Москва: Юрайт, 2026. - 697 с - 978-5-534-18607-9. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/589616> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

Дополнительная литература

1. Предпринимательское право. Правовое регулирование отдельных видов предпринимательской деятельности: учебник и практикум для вузов / Г. Ф. Ручкина, Е. М. Ашмарина, О. Н. Васильева [и др.] - 4-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 553 с - 978-5-534-14490-1. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/588781> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Предпринимательское право: учебник для вузов / С. Ю. Морозов, А. В. Барков, О. В. Белая [и др.] - 4-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 650 с - 978-5-534-11586-4. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/600222> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

8.2. Профессиональные базы данных и ресурсы «Интернет», к которым обеспечивается доступ обучающихся

Профессиональные базы данных

Не используются.

Ресурсы «Интернет»

1. https://nlr.ru/lawcenter_rnb - Центр правовой информации РНБ
2. <https://fssp.gov.ru/iss/ip/> - Банк данных исполнительных производств
3. <http://www.pravo.gov.ru/ips/> - Информационно-правовая система «Законодательство России»
4. <https://regulation.gov.ru> - Федеральный портал проектов нормативных правовых актов
5. <https://sudact.ru> - Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт)

8.3. Программное обеспечение и информационно-справочные системы, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Перечень программного обеспечения

(обновление производится по мере появления новых версий программы)

1. Astra Linux Special Edition;
2. МойОфис Стандартный 2.;

Перечень информационно-справочных систем

(обновление выполняется еженедельно)

1. Справочно-правовая система "Гарант-Максимум";
2. КонсультантПлюс СПС;

8.4. Специальные помещения, лаборатории и лабораторное оборудование

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран
Учебные аудитории для проведения практических занятий (занятий семинарского типа)	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ

Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СПб
Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СПб
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения