

Документы Федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования
Информация о владельце: "Самарский государственный экономический университет"
ФИО: Кандрашина Елена Александровна
Должность: И.о. ректора ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Дата подписания: 20.07.2026 09:15:37
Уникальный программный ключ:
2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0674ddd2

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) «КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО»

Уровень высшего образования: специалитет

Специальность: 40.05.01 Правовое обеспечение национальной безопасности

Направленность (профиль)подготовки: Гражданско-правовая

Квалификация (степень) выпускника: юрист

Формы обучения: очная, очно-заочная

Год набора (приема на обучение): 2026

Срок получения образования: Очная форма обучения – 5 лет
 Очно-заочная форма обучения – 5 лет 6 месяца(-ев)

Объем: в зачетных единицах: 3 з.е.
 в академических часах: 108 ак.ч.

г. Самара, 2026

Разработчики:

Кандидат юридических наук Шпангель Ф. Ф.

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по специальности 40.05.01 Правовое обеспечение национальной безопасности, утвержденного приказом Минобрнауки от 31.08.2020 № 1138, с учетом трудовых функций профессиональных стандартов: "Специалист по конкурентному праву", утвержден приказом Минтруда России от 16.09.2021 № 637н.

Согласование и утверждение

№	Подразделение или коллегиальный орган	Ответственное лицо	ФИО	Виза	Дата, протокол (при наличии)
1	Кафедра правового обеспечения экономической деятельности	Заведующий кафедрой, руководитель подразделения, реализующего ОП	Меденцева Е. В.	Рассмотрено	23.04.2026, № 8

1. Цель и задачи освоения дисциплины (модуля)

Цель освоения дисциплины - сформировать у студентов комплекс теоретических знаний и практических навыков в сфере правового регулирования коммерческой (торговой) деятельности.

Задачи изучения дисциплины:

- Усвоить предмет, методы, систему и источники коммерческого права, включая историю его становления.

Изучить основные понятия и категории коммерческого права, разобраться в его соотношении с другими отраслями (гражданским, предпринимательским правом).

Ознакомиться с ключевыми нормативными актами, регламентирующими коммерческую деятельность в РФ, понять их иерархию и системные связи;

- Научиться анализировать законодательство, регулирующее коммерческий оборот, с использованием приёмов толкования норм права.

Приобрести навыки решения конкретных юридических задач, возникающих в торговом обороте.

Освоить умение юридически грамотно квалифицировать факты и обстоятельства в коммерческой деятельности;

- Научиться разрабатывать документы гражданско-правового характера (договоры, претензии) и проводить юридическую экспертизу нормативных актов.

Освоить анализ судебной и арбитражной практики по спорам в сфере коммерческого права.

Выработать навыки защиты прав и законных интересов участников коммерческой деятельности, понимать механизмы юридической ответственности.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции, индикаторы и результаты обучения

ПК-2 Способен осуществлять деятельность по реализации правовых норм, совершать юридически значимые действия, отражать их результаты в гражданско-правовой и иной документации, представлять интересы субъектов права при взаимодействии с государственными и муниципальными органами, в том числе осуществлять представительство в суде

ПК-2.1 Осуществляет деятельность по реализации правовых норм в профессиональной сфере.

Знать:

ПК-2.1/Зн1 ● понятийно-категориальный аппарат коммерческого права (в т. ч. понятия «коммерческая деятельность», «товарный рынок», «субъект коммерческой деятельности», «торговый договор» и др.) и правила его корректного использования; ● правовой статус субъектов коммерческой деятельности (ИП, юрлица различных организационно-правовых форм, объединения предпринимателей и т. п.), включая особенности их участия в торговом обороте; ● особенности правового режима объектов коммерческого оборота (товаров, товарораспорядительных документов, средств индивидуализации и др.)

Уметь:

ПК-2.1/Ум1 ● правильно определять применимое законодательство и квалифицировать правоотношения в конкретной коммерческой ситуации; ● толковать нормы коммерческого права с учётом их места в системе права, целей законодателя и сложившейся правоприменительной практики; ● анализировать фактические обстоятельства дела и выделять юридически значимые факты для реализации норм коммерческого права; ● применять нормы материального и процессуального права при разрешении типичных коммерческих споров (в т. ч. при взыскании задолженности, убытков, неустойки, расторжении договора и т. д.)

Владеть:

ПК-2.1/Нв1 ● навыками правовой экспертизы коммерческих сделок и сопутствующих документов (договоров, актов, накладных, протоколов разногласий и т. п.); ● приёмами юридического письма применительно к коммерческой сфере (ясность, точность, однозначность формулировок, корректная юридическая техника); ● методами анализа и разрешения правовых коллизий и пробелов в регулировании коммерческих отношений

ПК-2.2 Совершает юридически значимые действия в соответствии с действующим законодательством.

Знать:

ПК-2.2/Зн1 ● правовые формы организации товарного оборота и виды коммерческих договоров (купли-продажи, поставки, подряда, агентские и т.п.), их существенные условия; ● принципы государственного регулирования торговой деятельности; ● механизмы защиты прав участников коммерческого оборота и порядок разрешения споров.

Уметь:

ПК-2.2/Ум1 ● юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства: видеть в реальной ситуации правовые нюансы и определять, какие нормы к ним применимы; ● анализировать юридические факты и вытекающие из них правовые отношения в сфере коммерции; ● толковать нормы права и правильно их применять для принятия решений

Владеть:

ПК-2.2/Нв1 ● навык работы с правовыми базами и актами, регуливающими коммерческую деятельность; ● умение анализировать не только текст закона, но и сложившуюся правоприменительную практику (судебные решения, разъяснения ведомств); ● навык оценки реквизитов и содержания документов на предмет их законности, полноты и защиты интересов клиента

ПК-2.3 Отражает результаты юридических действий в гражданско-правовой и иной документации.

Знать:

ПК-2.3/Зн1 ● нормы гражданского и коммерческого законодательства, регулирующие оформление и содержание гражданско-правовых документов (в т. ч. ГК РФ, иные профильные законы и подзаконные акты); ● виды, назначение и обязательные реквизиты гражданско-правовых и коммерческих документов (договоры, протоколы разногласий, акты, претензии, уведомления, доверенности и др.); ● правила юридической техники и требования к формулированию условий в документах (однозначность, непротиворечивость, полнота, соответствие закону); ● особенности отражения юридических фактов и последствий сделок в документации (фиксация исполнения, нарушений, изменений и расторжения обязательств)

Уметь:

ПК-2.3/Ум1 ● квалифицировать юридическую природу совершаемых действий и подбирать соответствующий вид документа для фиксации результатов; ● составлять проекты гражданско-правовых и коммерческих документов с корректным отражением юридических последствий (условия, сроки, ответственность, порядок исполнения); ● формулировать положения документов так, чтобы они однозначно фиксировали волю сторон и исключали двусмысленное толкование; ● отражать в документации факты исполнения/неисполнения обязательств, нарушения условий, изменения и расторжение договоров, иные юридически значимые события

Владеть:

ПК-2.3/Нв1 ● навыками юридически корректного описания фактов и правовых последствий в текстах договоров, актов, претензий, уведомлений и иных документов; ● приёмами структурирования текста документа и использования устоявшихся юридических формулировок (конструкций) в сфере гражданского и коммерческого оборота; ● методиками выявления и минимизации правовых рисков при составлении и согласовании документации; ● инструментами проверки согласованности условий документа (перекрёстные ссылки, термины, сроки, санкции, основания расторжения); ● навыками работы с правовыми базами данных, справочно-правовыми системами и шаблонами документов для подготовки юридически значимых текстов

ПК-2.4 Представляет интересы субъектов права при взаимодействии с государственными и муниципальными органами, включая представительство в суде.

Знать:

ПК-2.4/Зн1 ● порядок взаимодействия субъектов коммерческого оборота с органами государственной власти и местного самоуправления (административные регламенты, правила предоставления государственных и муниципальных услуг, процедуры контрольно-надзорной деятельности); ● особенности правового статуса субъектов коммерческого права (ИП, юридические лица различных организационно-правовых форм) применительно к реализации права на представительство; ● правила досудебного (претензионного) урегулирования споров, установленные законом и договором, и правовые последствия их соблюдения/несоблюдения

Уметь:

ПК-2.4/Ум1 ● определять надлежащий орган (суд, административный орган, третейский суд) и юрисдикцию для защиты интересов субъекта коммерческого права в конкретной правовой ситуации; ● оформлять и проверять полномочия представителя (доверенности, приказы, решения органов управления), в том числе с учётом требований к электронной доверенности и передоверию; ● готовить комплект документов для обращения в государственные и муниципальные органы (заявления, запросы, жалобы) и отслеживать ход их рассмотрения; ● составлять процессуальные документы (исковые заявления, отзывы, ходатайства, апелляционные/кассационные жалобы) с учётом специфики коммерческих споров и требований процессуального законодательства; ● формировать и представлять доказательственную базу по коммерческим делам, включая работу с первичными документами, договорами, перепиской, электронными доказательствами; ● вести переговоры и участвовать в примирительных процедурах (медиация, мировое соглашение) от имени доверителя

Владеть:

ПК-2.4/Нв1 ● навыками правовой квалификации спорных отношений и выбора оптимальной стратегии защиты интересов доверителя (судебная, административная, внесудебная); ● техникой юридического письма и аргументации, позволяющей убедительно обосновывать позицию доверителя в обращениях к органам власти и в процессуальных документах; ● приёмами работы с правовыми базами и сервисами (КонсультантПлюс, Гарант, КАД Арбитр, ГАС «Правосудие», Госуслуги) для поиска норм, судебной практики и подачи документов в электронном виде; ● методикой анализа и оценки рисков при представительстве интересов (риск непринятия иска, отказа в обеспечении, оспаривания полномочий, пропуска сроков); ● навыками устного выступления и ведения полемики в судебных заседаниях, включая постановку вопросов свидетелям и экспертам

3. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина (модуль) «Коммерческое право» относится к формируемой участниками образовательных отношений части образовательной программы и изучается в семестре(ах): Очная форма обучения - 9, Очно-заочная форма обучения - 11.

В процессе изучения дисциплины студент готовится к решению типов задач профессиональной деятельности, предусмотренных ФГОС ВО и образовательной программой.

Компетенция	Предшествующие дисциплины	Последующие дисциплины
ПК-2 - Способен осуществлять деятельность по реализации правовых норм, совершать юридически значимые действия, отражать их результаты в гражданско-правовой и иной документации, представлять интересы субъектов права при взаимодействии с государственными и муниципальными органами, в том числе осуществлять представительство в суде		
ПК-2.1 Осуществляет деятельность по реализации правовых норм в профессиональной сфере.	Арбитражно-процессуальное право, Арбитражный процесс, Внедоговорные обязательства в гражданском праве, Корпоративное право, Наследственное право, Обеспечение исполнения обязательств, Право интеллектуальной собственности, Право социального обеспечения, Правовое регулирование несостоятельности (банкротства), Правовое регулирование оценочной деятельности, Правовое регулирование расчетных отношений, Правовое регулирование рекламной деятельности, Правовой режим недвижимости, Производственная практика: правоохранительная практика, Производственная практика: правоприменительная практика, Семейное право	Внедоговорные обязательства в гражданском праве, Договорное право, Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Правовое регулирование оценочной деятельности, Правовое регулирование рекламной деятельности, Производственная практика: преддипломная практика

ПК-2.2 Совершает юридически значимые действия в соответствии с действующим законодательством.	Арбитражно-процессуальное право, Арбитражный процесс, Внедоговорные обязательства в гражданском праве, Корпоративное право, Наследственное право, Обеспечение исполнения обязательств, Право интеллектуальной собственности, Право социального обеспечения, Правовое регулирование несостоятельности (банкротства), Правовое регулирование оценочной деятельности, Правовое регулирование расчетных отношений, Правовое регулирование рекламной деятельности, Правовой режим недвижимости, Производственная практика: правоохранительная практика, Производственная практика: правоприменительная практика, Семейное право	Внедоговорные обязательства в гражданском праве, Договорное право, Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Правовое регулирование оценочной деятельности, Правовое регулирование рекламной деятельности, Производственная практика: преддипломная практика
ПК-2.3 Отражает результаты юридических действий в гражданско-правовой и иной документации.	Арбитражно-процессуальное право, Арбитражный процесс, Внедоговорные обязательства в гражданском праве, Корпоративное право, Наследственное право, Обеспечение исполнения обязательств, Право интеллектуальной собственности, Право социального обеспечения, Правовое регулирование несостоятельности (банкротства), Правовое регулирование оценочной деятельности, Правовое регулирование расчетных отношений, Правовое регулирование рекламной деятельности, Правовой режим недвижимости, Производственная практика: правоохранительная практика, Производственная практика: правоприменительная практика, Семейное право	Внедоговорные обязательства в гражданском праве, Договорное право, Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Правовое регулирование оценочной деятельности, Правовое регулирование рекламной деятельности, Производственная практика: преддипломная практика

ПК-2.4 Представляет интересы субъектов права при взаимодействии с государственными и муниципальными органами, включая представительство в суде.	Арбитражно-процессуальное право, Арбитражный процесс, Внедоговорные обязательства в гражданском праве, Корпоративное право, Наследственное право, Обеспечение исполнения обязательств, Право интеллектуальной собственности, Право социального обеспечения, Правовое регулирование несостоятельности (банкротства), Правовое регулирование оценочной деятельности, Правовое регулирование рекламной деятельности, Правовой режим недвижимости, Производственная практика: правоохранительная практика, Производственная практика: правоприменительная практика, Семейное право	Внедоговорные обязательства в гражданском праве, Нотариат и адвокатура, Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Правовое регулирование оценочной деятельности, Правовое регулирование рекламной деятельности, Правовые основы нотариальной и адвокатской деятельности, Производственная практика: преддипломная практика
---	--	--

4. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Очная форма обучения

Период обучения	Общая трудоемкость (часы)	Общая трудоемкость (ЗЕТ)	Контактная работа (часы, всего)	Лекционные занятия (часы)	Практические занятия (часы)	Индивидуальная контактная работа (часы)	Самостоятельная работа (часы)	Промежуточная аттестация
Девятый семестр	108	3	36	18	18	0,15	53,85	Зачет
Всего	108	3	36	18	18	0,15	53,85	18

Очно-заочная форма обучения

Период обучения	Общая трудоемкость (часы)	Общая трудоемкость (ЗЕТ)	Контактная работа (часы, всего)	Лекционные занятия (часы)	Практические занятия (часы)	Индивидуальная контактная работа (часы)	Самостоятельная работа (часы)	Промежуточная аттестация
Одиннадцатый семестр	108	3	4	2	2	0,15	85,85	Зачет
Всего	108	3	4	2	2	0,15	85,85	18

5. Содержание дисциплины (модуля)

5.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий

(часы промежуточной аттестации не указываются)

Очная форма обучения

Наименование раздела, темы	Всего	Лекционные занятия	Практические занятия	Самостоятельная работа
Раздел 1. Правовое регулирование коммерческой деятельности	89,85	18	18	53,85
Тема 1.1. Понятие и принципы коммерческого права и его место в системе права	12	2	2	8
Тема 1.2. Источники коммерческого права	9	2	2	5
Тема 1.3. Правовая характеристика товарного рынка в	9	2	2	5
Тема 1.4. Правовой режим объектов коммерческого права	12	2	2	8
Тема 1.5. Понятие и классификация договоров в области коммерческой деятельности	9	2	2	5
Тема 1.6. Особенности отдельных видов реализационных и организационных договоров в сфере торговой деятельности	9	2	2	5
Тема 1.7. Особенности отдельных видов посреднических договоров в сфере торговой деятельности	9	2	2	5
Тема 1.8. Особенности отдельных видов договоров, содействующих торговле	9	2	2	5
Тема 1.9. Договор поставки	11,85	2	2	7,85

Очно-заочная форма обучения

Наименование раздела, темы	ые занятия	жие занятия	ельная работа
----------------------------	------------	-------------	---------------

	Всего	Лекционн	Практичес	Самостоят
Раздел 1. Правовое регулирование коммерческой деятельности	89,85	2	2	85,85
Тема 1.1. Понятие и принципы коммерческого права и его место в системе права	16	1		15
Тема 1.2. Источники коммерческого права	11	1		10
Тема 1.3. Правовая характеристика товарного рынка в	6		1	5
Тема 1.4. Правовой режим объектов коммерческого права	16		1	15
Тема 1.5. Понятие и классификация договоров в области коммерческой деятельности	12			12
Тема 1.6. Особенности отдельных видов реализационных и организационных договоров в сфере торговой деятельности	6			6
Тема 1.7. Особенности отдельных видов посреднических договоров в сфере торговой деятельности	6			6
Тема 1.8. Особенности отдельных видов договоров, содействующих торговле	6			6
Тема 1.9. Договор поставки	10,85			10,85

5.2. Контрольные мероприятия по дисциплине

Вид контроля	Форма контроля/Оценочное средство
Текущий контроль	Тестирование
Промежуточная аттестация	Зачет

№ п/п	Наименование раздела	Вид контроля/ используемые оценочные материалы	
		Текущий	Промежут. аттестация
1	Правовое регулирование коммерческой деятельности	Тестирование	Зачет

6. Оценочные материалы текущего контроля

1. Правовое регулирование коммерческой деятельности Тестирование

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	выбрать правильный ответ Что является основной целью деятельности коммерческой организации? А) Удовлетворение социальных потребностей общества. Б) Получение прибыли. В) Реализация благотворительных проектов. Г) Выполнение государственных задач.		ПК-2
	Ответ:	Б	
2	выбрать правильный ответ Какой из перечисленных субъектов не относится к коммерческим организациям? А) Общество с ограниченной ответственностью. Б) Акционерное общество. В) Потребительский кооператив. Г) Полное товарищество.		ПК-2
	Ответ:	В	
3	выбрать правильный ответ В чём заключается специфика договора поставки в коммерческом обороте? А) Товар приобретается для личного, семейного, домашнего использования. Б) Товар передаётся покупателю одновременно, без последующих поставок. В) Товар приобретается для использования в предпринимательской деятельности либо для иных целей, не связанных с личным использованием. Г) Договор поставки всегда заключается на безвозмездной основе.		ПК-2
	Ответ:	В	
4	выбрать правильный ответ Какая форма ответственности чаще всего применяется в коммерческих правоотношениях? А) Дисциплинарная ответственность. Б) Уголовная ответственность. В) Имущественная (гражданско-правовая) ответственность. Г) Административная ответственность.		ПК-2
	Ответ:	В	
5	выбрать правильный ответ Кто вправе выступать в качестве коммерческого представителя? А) Только физическое лицо, зарегистрированное как индивидуальный предприниматель. Б) Любое лицо, действующее от имени и за счёт другого лица в сфере предпринимательской деятельности на постоянной основе. В) Только юридическое лицо, имеющее специальную лицензию. Г) Только государственный служащий, уполномоченный на представительство.		ПК-2
	Ответ:	Б	
6	установите соответствие Соотнесите вид коммерческого договора с его основной характеристикой.Левая колонка (договор)Правая колонка (характеристика) А. Договор поставки 1. Передача товара для личного, семейного, домашнего использования Б. Договор контрактации 2. Передача сельскохозяйственной продукции от производителя заготовителю В. Договор розничной купли-продажи 3. Передача товаров для предпринимательской деятельности с отсрочкой оплаты по необходимости Г. Договор комиссии 4. Совершение сделок от своего имени, но за счёт комитента		ПК-2
	Ответ:	А — 3, Б — 2, В — 1, Г — 4.	
7	установите соответствие Соотнесите организационно-правовую форму/статус субъекта коммерческого права с характерной особенностью.Левая колонка (субъект)Правая колонка (особенность) А. Полное товарищество 1. Участники отвечают по обязательствам всем своим имуществом солидарно Б. Общество с ограниченной ответственностью 2. Капитал разделён на доли; участники не отвечают по обязательствам общества В. Унитарное предприятие 3. Не является собственником закреплённого за ним имущества (право хозяйственного ведения/оперативного управления) Г. Индивидуальный предприниматель 4. Физическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность без образования юрлица; отвечает всем своим имуществом		ПК-2
	Ответ:	А — 1, Б — 2, В — 3, Г — 4.	

8	установите соответствие Соотнесите институт коммерческого права с его основной функцией. Левая колонка (институт) Правая колонка (функция) А. Неустойка 1. Обеспечение исполнения обязательств и компенсация убытков при нарушении Б. Залог 2. Обеспечение обязательства за счёт стоимости конкретного имущества В. Банковская гарантия 3. Независимое обязательство гаранта уплатить сумму при предъявлении требования Г. Поручительство 4. Ответственность третьего лица за исполнение обязательства должника Ответ: А — 1, Б — 2, В — 3, Г — 4.	ПК-2,
9	установите последовательность Установите правильную последовательность действий при заключении коммерческого договора поставки между двумя юридическими лицами. Варианты для упорядочивания: • А. Направление оферты одной из сторон. • Б. Согласование существенных условий (предмет, количество, сроки поставки). • В. Подписание договора уполномоченными лицами. • Г. Акцепт оферты второй стороной. • Д. Проверка правоспособности контрагента и полномочий подписанта. Ответ: Д → А → Б → Г → В.	ПК-2
10	установите последовательность Расположите этапы государственной регистрации юридического лица — субъекта коммерческой деятельности — в верном порядке. Варианты для упорядочивания: • А. Подготовка устава и иных учредительных документов. • Б. Уплата государственной пошлины. • В. Подача заявления по форме Р11001 в регистрирующий орган. • Г. Принятие решения об учреждении юридического лица (протокол/решение единственного учредителя). • Д. Получение листа записи ЕГРЮЛ. Ответ: Г → А → Б → В → Д.	ПК-2
11	вставьте верный ответ «_____ — это самостоятельный вид гражданско-правового договора, по которому одна сторона (поставщик) обязуется передать в обусловленный срок производимые или закупаемые ею товары другой стороне (покупателю) для использования в предпринимательской деятельности». Ответ: договор поставки	ПК-2
12	вставьте верный ответ «_____ — это лицо, которое действует от имени и за счёт принципала в рамках заключённого между ними договора и совершает юридические действия, порождающие права и обязанности непосредственно у принципала». Ответ: агент	ПК-2
13	вставьте верный ответ «В коммерческом праве _____ — это способ обеспечения исполнения обязательств, представляющий собой денежную сумму, выдаваемую одной из договаривающихся сторон в счёт причитающихся с неё по договору платежей другой стороне, в доказательство заключения договора и в обеспечение его исполнения». Ответ: задаток	ПК-2
14	вставьте верный ответ «_____ — это документ, удостоверяющий с соблюдением установленной формы и обязательных реквизитов имущественные права, осуществление или передача которых возможны только при его предъявлении». Ответ: ценная бумага	ПК-2
15	вставьте верный ответ _____ — это соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей, являющееся основной правовой формой взаимодействия участников торгового оборота». Ответ: договор	ПК-2

7. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Зачет девятый семестр - очная (одиннадцатый семестр - очно-заочная)

№ п/п	Содержание вопроса	Компетенция
	Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Ответ на вопрос Раскройте понятие и предмет коммерческого права. В чём его отличие от гражданского права?	ПК-2

	Ответ: Коммерческое право — это подотрасль гражданского права, регулирующая отношения, возникающие в сфере торговой (коммерческой) деятельности между профессиональными участниками оборота. Его предмет составляют имущественные и связанные с ними организационные отношения, направленные на извлечение прибыли посредством купли-продажи товаров. В отличие от гражданского права, которое охватывает широкий круг частных отношений (в том числе бытовые и некоммерческие), коммерческое право фокусируется на профессиональной торговле и учитывает специфику предпринимательского оборота. Оно активно использует обычаи делового оборота и диспозитивные нормы, ориентированные на эффективность сделок. Кроме того, в коммерческом праве выше степень саморегулирования и значимость деловой репутации участников рынка.	
2	ответ на вопрос Назовите и охарактеризуйте основные источники коммерческого права в РФ. Ответ: Основным источником коммерческого права является Гражданский кодекс РФ, в котором закреплены базовые принципы предпринимательской деятельности и правила совершения торговых сделок. Важную роль играют специальные федеральные законы — например, «О защите конкуренции», «О торговле», «О рекламе», регулирующие отдельные сегменты коммерческого оборота. К источникам также относятся подзаконные акты (постановления Правительства, приказы профильных министерств), устанавливающие детальные правила для конкретных видов деятельности. Существенное значение имеют обычаи делового оборота, которые применяются при отсутствии прямого законодательного регулирования и подтверждены длительной практикой участников рынка. Наконец, судебная практика, включая обзоры Верховного Суда РФ, формирует единообразное понимание и применение норм коммерческого права на практике.	ПК-2
3	ответ на вопрос Дайте определение коммерческой сделки и перечислите её ключевые признаки. Ответ: Коммерческая сделка — это юридически значимое действие, совершаемое субъектами предпринимательской деятельности с целью установления, изменения или прекращения гражданских прав и обязанностей в сфере торговли. Её ключевым признаком является профессиональный характер: стороны действуют как предприниматели, преследуя извлечение прибыли. Коммерческие сделки, как правило, возмездны и предполагают встречное предоставление, что отличает их от безвозмездных бытовых договоров. Они часто носят организационный характер, создавая долгосрочные связи между участниками рынка (например, рамочные договоры поставки). Кроме того, такие сделки нередко сопровождаются дополнительными обязательствами (страхование, логистика, сертификация), отражающими специфику торгового оборота.	ПК-2
4	ответ на вопрос Охарактеризуйте правовой статус коммерческого представителя. Чем он отличается от обычного представителя? Ответ: Коммерческий представитель — это лицо, постоянно и самостоятельно представляющее интересы предпринимателей при заключении договоров в сфере торговли, действующее на основании договора и получающее вознаграждение за свои услуги. В отличие от обычного представителя, который может действовать безвозмездно и по разовому поручению, коммерческий представитель профессионально занимается представительской деятельностью и несёт повышенную ответственность за свои действия. Он вправе одновременно представлять интересы разных сторон сделки, если это прямо согласовано, что недопустимо для обычного представителя из-за конфликта интересов. Коммерческий представитель обязан соблюдать конфиденциальность и действовать добросовестно, учитывая специфику предпринимательского оборота. Его полномочия часто подтверждаются не доверенностью, а договором, что отражает долгосрочный характер сотрудничества.	ПК-2
5	ответ на вопрос Раскройте понятие и виды торговых договоров. Приведите примеры. Ответ: Торговые договоры — это соглашения, заключаемые между субъектами коммерческой деятельности для реализации товаров в предпринимательских целях. К основным видам относятся договор поставки, по которому поставщик-предприниматель передаёт товары покупателю для использования в бизнесе, а не для личных нужд. Договор оптовой купли-продажи применяется при крупных партиях товаров и часто включает условия о логистике и хранении. Договор комиссии позволяет комитенту поручить комиссионеру совершить сделки от своего имени за вознаграждение, что удобно для выхода на новые рынки. Агентский договор предусматривает более широкие полномочия агента, включая организационные и маркетинговые действия. Наконец, дистрибьюторский договор закрепляет эксклюзивные права на распространение продукции в определённом регионе, усиливая контроль производителя над сбытом.	ПК-2
6	ответ на вопрос Объясните значение и порядок применения обычаев делового оборота в коммерческом праве.	ПК-2

	Ответ: Обычаи делового оборота — это сложившиеся и широко применяемые в предпринимательской среде правила поведения, не предусмотренные законодательством, но признаваемые правом порядком при условии их соответствия закону и публичному порядку. Они играют важную роль в коммерческом праве, восполняя пробелы в регулировании и отражая реальные практики рынка. Для применения обычая необходимо доказать его известность и распространённость в соответствующей сфере деятельности, например, через отраслевые стандарты или судебную практику. Суд учитывает обычаи, если стороны прямо сослались на них в договоре либо если из существа отношений следует их применение. При этом обычай не может противоречить императивным нормам закона или условиям договора, которые имеют приоритет в регулировании спора.	
7	ответ на вопрос Раскройте содержание и значение принципа добросовестности в коммерческих отношениях Ответ: Принцип добросовестности требует от участников коммерческого оборота действовать честно, разумно и учитывать законные интересы контрагентов при заключении и исполнении договоров. Он проявляется в обязанности раскрывать существенную информацию, избегать введения в заблуждение и не злоупотреблять правами, даже если формально действия соответствуют букве договора. В судебной практике недобросовестное поведение может служить основанием для отказа в защите права или признания сделки недействительной. Принцип добросовестности тесно связан с запретом на злоупотребление правом и обязанностью сотрудничать при исполнении обязательств. Он служит важным инструментом балансировки интересов сторон и поддержания доверия в предпринимательском сообществе, компенсируя формализм некоторых правовых норм.	ПК-2
8	ответ на вопрос Охарактеризуйте ответственность за нарушение обязательств в коммерческом обороте. Какие формы ответственности применяются? Ответ: В коммерческом обороте ответственность за нарушение обязательств носит преимущественно имущественный характер и направлена на возмещение убытков и восстановление нарушенных интересов кредитора. Основной формой является возмещение убытков, включающих реальный ущерб и упущенную выгоду, причём в предпринимательских отношениях доказывание причинно-следственной связи упрощено. Неустойка (штраф, пени) широко применяется как способ обеспечения исполнения и компенсации потерь без необходимости доказывать размер убытков. В отдельных случаях возможна ответственность без вины, например, при осуществлении деятельности, связанной с повышенной опасностью. Кроме того, за недобросовестные действия (например, срыв переговоров) может наступать преддоговорная ответственность, отражающая специфику коммерческого оборота.	ПК-2
9	ответ на вопрос Раскройте особенности правового регулирования электронной торговли в РФ. Ответ: Электронная торговля в РФ регулируется совокупностью норм гражданского, коммерческого и информационного законодательства, включая положения ГК РФ о заключении договоров в электронной форме. Ключевым элементом является признание юридической силы электронной подписи, которая приравнивается к собственноручной при соблюдении установленных требований. Договоры в электронной торговле могут заключаться путём обмена электронными документами или акцепта оферты через интернет-платформы, что ускоряет совершение сделок. Особые правила действуют в отношении дистанционной продажи товаров, где потребитель имеет расширенные права на отказ от товара и возврат средств. При этом коммерческие субъекты обязаны обеспечивать прозрачность информации о товаре, продавце и условиях сделки, а также соблюдать требования к защите персональных данных и информационной безопасности.	ПК-2
10	ответ на вопрос Охарактеризуйте правовые механизмы защиты конкуренции в коммерческом обороте. Ответ: Защита конкуренции в коммерческом обороте обеспечивается антимонопольным законодательством, прежде всего Федеральным законом «О защите конкуренции», который запрещает злоупотребление доминирующим положением и ограничивающие конкуренцию соглашения. Важным механизмом является контроль за экономической концентрацией: крупные сделки по слиянию и поглощению требуют предварительного согласования с антимонопольным органом. Закон также пресекает недобросовестную конкуренцию, включая введение потребителей в заблуждение, дискредитацию конкурентов и незаконное использование чужой интеллектуальной собственности. Антимонопольные органы вправе выдавать предписания, налагать штрафы и инициировать судебные разбирательства для восстановления конкурентной среды. Кроме того, участники рынка могут защищать свои интересы через частные иски о возмещении убытков, причинённых антиконкурентными действиями, что усиливает эффективность правового регулирования.	ПК-2

7.1. Уровни овладения

Компетенция: ПК-2 Способен осуществлять деятельность по реализации правовых норм, совершать юридически значимые действия, отражать их результаты в гражданско-правовой и иной документации, представлять интересы субъектов права при взаимодействии с государственными и муниципальными органами, в том числе осуществлять представительство в суде.

Индикатор достижения компетенции: ПК-2.1 Осуществляет деятельность по реализации правовых норм в профессиональной сфере..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Индикатор достижения компетенции: ПК-2.2 Совершает юридически значимые действия в соответствии с действующим законодательством..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Индикатор достижения компетенции: ПК-2.3 Отражает результаты юридических действий в гражданско-правовой и иной документации..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
---------	----------------	-----------------

Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Индикатор достижения компетенции: ПК-2.4 Представляет интересы субъектов права при взаимодействии с государственными и муниципальными органами, включая представительство в суде..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

8. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

8.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы

Основная литература

1. Договоры коммерческого права. Проблемы общей теории торговых договоров: учебник для вузов / В. А. Белов, К. В. Дудченко, Т. Т. Мухлисов [и др.] - Москва: Юрайт, 2026. - 341 с - 978-5-534-12554-2. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/587651> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Нерсесов, Н. О. Торговое право. Лекции разных лет: учебник для вузов / Н. О. Нерсесов, В. А. Белов. - Москва: Юрайт, 2026. - 1263 с - 978-5-534-17635-3. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/589425> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

Дополнительная литература

1. Международное коммерческое право: учебник для вузов / В. Ф. Попондопуло, А. П. Алексеенко, А. М. Баринев [и др.] - 5-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 415 с - 978-5-534-16526-5. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/582999> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Коммерческое право: учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов, С. Н. Бабурин, Н. А. Машкин. - 4-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 431 с - 978-5-534-19711-2. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/582666> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

8.2. Профессиональные базы данных и ресурсы «Интернет», к которым обеспечивается доступ обучающихся

Профессиональные базы данных

1. <http://pravo.gov.ru/> - Государственная система правовой информации «Официальный интернет-портал правовой информации»

Ресурсы «Интернет»

1. <https://sudact.ru> - Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт)
2. <https://cyberleninka.ru/> - Научная электронная библиотека «КиберЛенинка»
3. <https://www.nalog.gov.ru> - Федеральная налоговая служба РФ

8.3. Программное обеспечение и информационно-справочные системы, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Перечень программного обеспечения

(обновление производится по мере появления новых версий программы)

Не используется.

Перечень информационно-справочных систем

(обновление выполняется еженедельно)

Не используется.

8.4. Специальные помещения, лаборатории и лабораторное оборудование

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран
Учебные аудитории для проведения практических занятий (занятий семинарского типа)	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ

Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СПб
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения